







# **AGENDA**

- 1. Einleitung / Begrüssung
- 2. Organisationsentwicklung / Verbundstrategie
- 3. Umsatzentwicklung
- 4. Pause
- 5. Projekte im OTV
- 6. Aktuelles aus der GS
- 7. Fragen / Antworten / Ausblick
- 8. Apéro







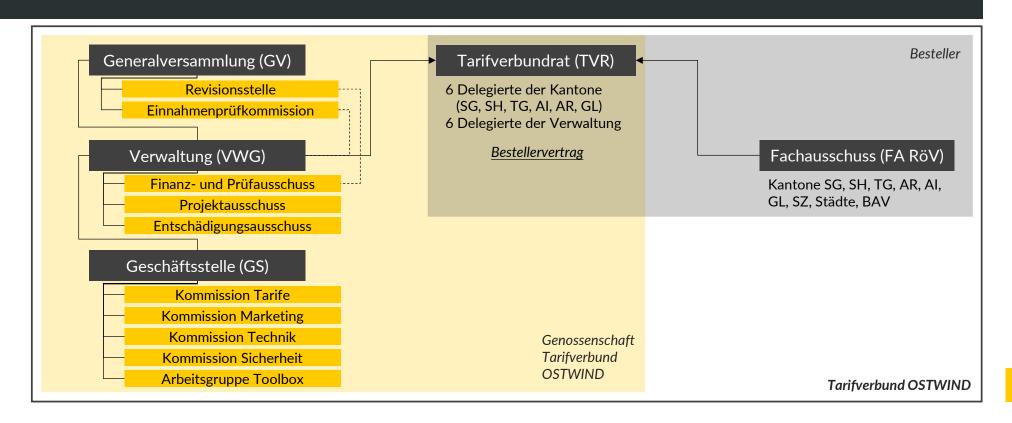
AGENDA (Verbundstrategie & Organisationsentwicklung)

- 1. Interne Organisation
- 2. Verbundstrategie OSTWIND 2021-2025
- 3. Organisationsentwicklung
  - Bedingungen und Ziele
  - Modell der Governance
  - Führungsinstrumente
  - Anspruchsgruppen und deren Rollen
  - Prozesslandkarte und Aufgaben
  - Führungskultur OSTWIND



# **Interne Organisation**

#### **Genossenschaft und Besteller**





Vision

Der OSTWIND ist der einfache Zugang zum öffentlichen Verkehr in der Ostschweiz und setzt sich für ökologische Mobilitätslösungen der Zukunft ein.

#### Mission

Der OSTWIND erhöht den Marktanteil des öffentlichen Verkehrs und verknüpft die Ostschweiz mit nationalen und angrenzenden internationalen Räumen.



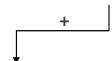
Prioritäre Werte	Grundverständnis
<ul><li>Kundenorientiert</li></ul>	<ul> <li>National vernetzt</li> </ul>
<ul><li>Verlässlich</li></ul>	<ul><li>Digital</li></ul>
<ul><li>Einfach</li></ul>	<ul> <li>Regionalität und Fokus</li> </ul>
<ul> <li>Gutes Preis-/Leistungsverhältnis</li> </ul>	Ostschweiz
<ul><li>Integrierend</li></ul>	<ul><li>Grenzüberschreitend</li></ul>



#### Strategische Ziele und deren Kategorisierung

#### Gesamtziel "OSTWIND 2025"

 Die Fahrgastzahlen werden gesteigert und der Marktanteil des ÖVs wird erhöht



#### Geschäftsführung

- Die Einnahmensicherung und Einnahmenverteilung im Verbund wird einfach, transparent und effizient abgewickelt (→ HF 1)¹
- 3. Die Sortiments- und Tarifgestaltung ist einfach und kundenfreundlich (→ HF 2)
- Der Vertrieb ist vereinfacht, die Distributionskosten sind reduziert (→ HF 3)



#### Geschäftsentwicklung

- 5. Das Rollenmodell der OSTWIND-Organe ist weiterentwickelt und funktioniert (→ HF 4)
- 6. Der OSTWIND gestaltet **nationale Verbundthemen** mit (→ HF 5)
- 7. Die OSTWIND Partner bearbeiten gemeinsam neue Themen mit Mehrwerten für das System. Der OSTWIND steuert strategische Projekte (→ HF 5)

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> HF 1-5 = Handlungsfelder



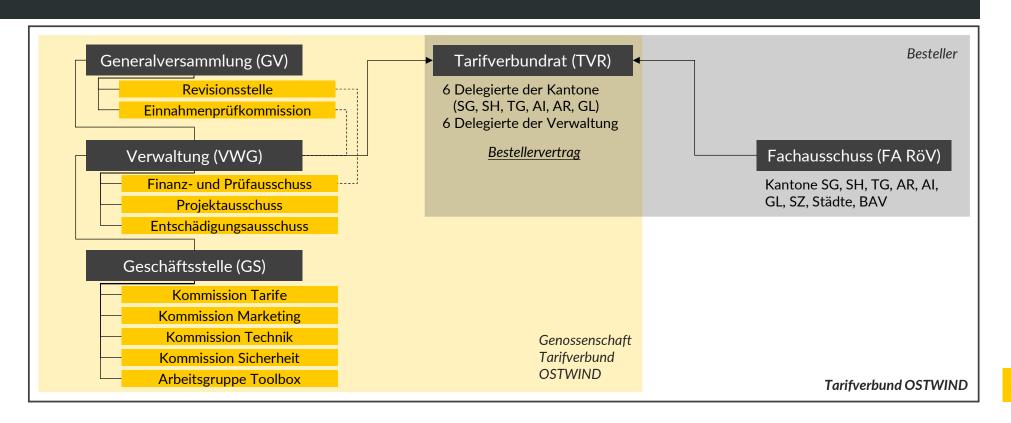
## **HF4: Organisationsentwicklung**

Anspruch OSTWIND  Ziele 2021 - 2025	<ul> <li>"Die Unternehmensarchitektur OTV ist überprüft und allenfalls angepasst"</li> <li>Die Rollen und das Rollenverständnis der Organe ist geschärft.</li> <li>Das künftige Modell der Zusammenarbeit betreffend A/K/V ist geschärft</li> </ul>				
Hauptziele 2025	Schwerpunkte/ Stossrichtung/ Massnahmen zur Zielerreichung	2021	2022	2023	2024/ 2025
<ul> <li>Rollen und Rollen- verständnis der Organe überprüfen</li> </ul>	<ul> <li>Das Rollenmodell und die Rollen der Organe sind überprüft und angepasst</li> <li>Betreffend A/K/V</li> <li>Information- und Kommunikation</li> <li>Prozesse/Führungsprozesse</li> <li>"Effektivität" und Effizienz</li> <li>Kultur/Vertrauensbasis</li> </ul>	Projekt "Review Konzept	V Governance"  Umsetzung  Controlling		
<ul> <li>Neues OTV Modell Konzept umsetzen</li> </ul>	<ul> <li>Das neue Governance Modell wird implementiert und umgesetzt</li> <li>Kultur + Vertrauen aufbauen</li> </ul>		Umsetzen	Umsetzen	



# **Interne Organisation**

#### **Genossenschaft und Besteller**





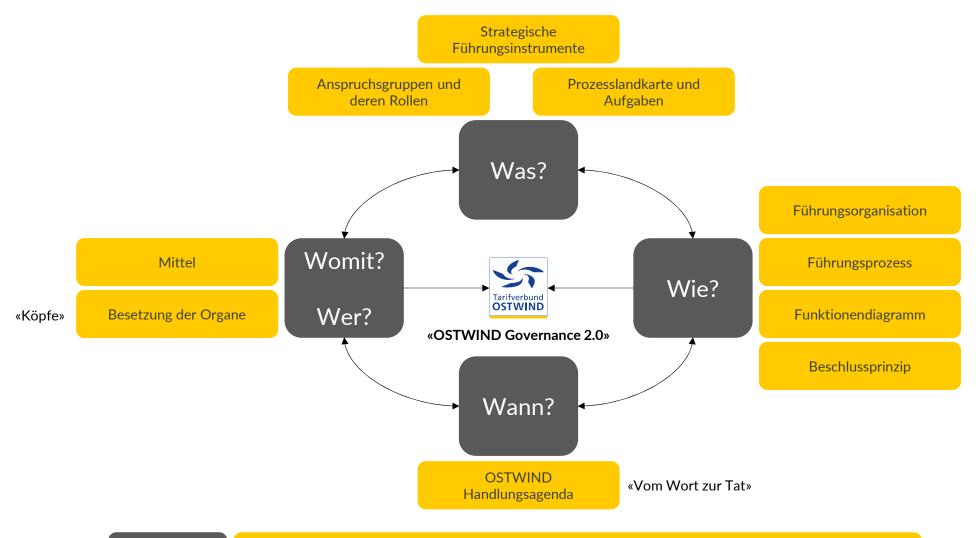
#### Bedingungen und Ziele

- Keine Änderungen um der Änderungen willen
- Fokus auf die kritischen Themen
- Grundsatz der «Good Governance»

#### Voraussetzungen schaffen...

- zur Umsetzung der Verbundstrategie OSTWIND
- für die bestmögliche Wirkung (Effektivität & Effizienz) der OSTWIND Organe





Kultur

Führungskultur, Kommunikationskultur



#### Führungsinstrumente

Legitimation des OSTWIND-Systems

Strategische Führung des OSTWIND «4-Jahres-Fokus»

Operative Führung des OSTWIND «1-Jahres-Fokus»

Spielregeln des Systems

- Vision/Leitbild OSTWIND
- OSTWIND-Vertrag/OSTWIND-Vereinbarung
- Rechtliche Konstituierung / Statuten
- Bestellerstrategie (wird erarbeitet)
- Verbundstrategie
- Risk Management
- Markenstrategie
- Marketingstrategie
- Finanzplanung / Einnahmenverteilung
- Portfolio der strategischen Projekte
- Jahresziele
- Jahresaktivitätenplan
- Jahresbudget
- Organisationsreglement und Führungsrichtlinien
- Good Governance Spielregeln der Zusammenarbeit

«normative Ebene»

Genossenschaft/ Besteller

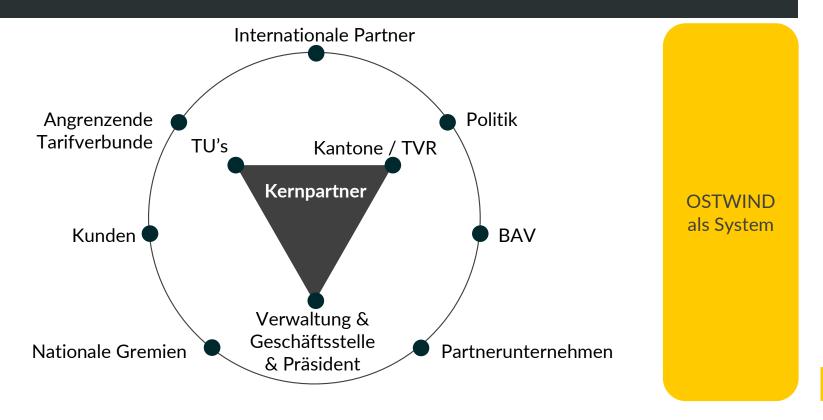
«strategische Ebene» TVR und Verwaltung

«operative Ebene»

Geschäftsführung



#### Anspruchsgruppen und deren Rollen





#### Exklusive Beiträge für den Tarifverbund OSTWIND

Kantone

- Politische Legitimation und Verankerung des OSTWINDs
- Politisches Umfeld ("Verkehrspolitik")
- Angebotsplanung (4-Jahres-Planung)
- Finanzierung und Fahrplanbestellung

TU

- Betrieb (Transporte von "A nach B")
- Kundenbetreuung/Kundenprozess

Verwaltung

- Ist die Oberleitung des Tarifverbundes
- Legt die Organisation der Gesellschaft fest inkl. Ernennung und Abberufung der Geschäftsführung
- Hat die Oberaufsicht über die Geschäftsführung, von Gesetzen, Statuten, Reglementen



#### Exklusive Beiträge für den Tarifverbund OSTWIND

Präsident

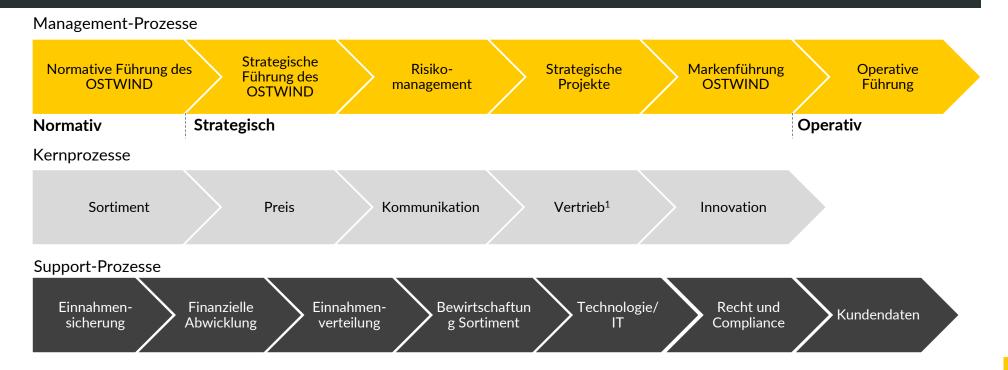
- Sichert die Management-Qualität und sorgt für Ordnung
  - Führungsprozess insbesondere mit der Geschäftsführung
  - Trennung strategisch ↔ operativ
  - Effiziente Sitzungen (Vorbereitung, Durchführung, Ergebnisse)
  - Controlling der Geschäftsführung

Geschäftsführung

- Führt den Verbund operativ
- Setzt die Beschlüsse der Organe um
- Sorgt für gute Entscheidungsgrundlagen in allen Geschäften
- Vertritt den OSTWIND in Organen in Eigenregie und in Absprache mit dem Präsidenten

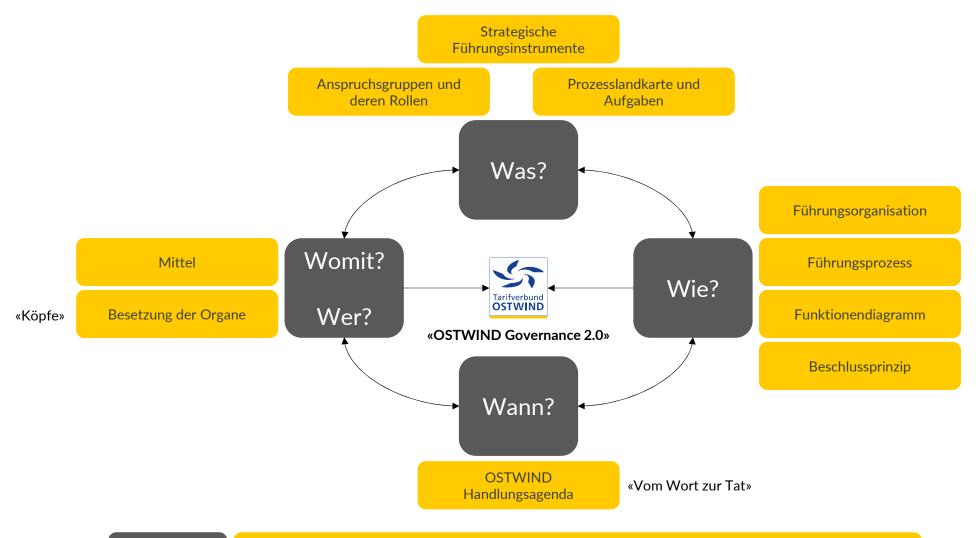


#### Prozesslandkarte und Aufgaben



<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> mit den TU's





Kultur

Führungskultur, Kommunikationskultur



# Funktionendiagramm

Aufgaben	GV	Verwaltung	Präsident	GF
Operatives Geschäft führen		E/K	К	R
Supportprozesse führen		Е	К	R
Einsatz der Kommissionen des OSTWIND		Е	A/K	V/R
OSTWIND Vertretung in Gremien		E	К	R
Führung der Geschäftsstelle (inkl. Déchargeerteilung)	Е		K	R

Legende

I = Information E = Entscheid

A =

A = Antrag K = Kontrolle V = Vorbereitung

R = Realisierung/Umsetzung



#### Führungskultur OSTWIND

- Führungsaufgaben der Verwaltung
  - Was?, Wer?, Womit?
- Operative Führung durch die Geschäftsstelle
  - Wie?
- → Klare Trennung der strategischen und operativen Führung



#### Führungskultur OSTWIND

#### «strategisch»:

Wettbewerbsvorteile dank Positionierung und Kernkompetenzen

#### «operativ»:

Leistungserbringung und betriebliche Exzellenz

Strategiekonforme Nutzung bestehender Wettbewerbsvorteile	Sicherung & Entwicklung bestehender Wettbewerbsvorteile	<b>Aufbau</b> neuer Wettbewerbsvorteile
Effiziente Leistungserbringung	Kontinuierliche Leistungsoptimierung	Nachhaltige <b>Leistungssicherung</b>
kurzfristig	mittelfristig	langfristig

Aufgabenbereich der VWG

Aufgabenbereich der GL

Zeithorizont



#### Führungskultur OSTWIND

- Die Strategieentwicklung und Strategieumsetzung sind als Lernprozesse zu verstehen.
- Die Strategie hat einen "4-Jahres-Fokus". Es erfolgt ein jährlicher eintägiger Strategie Review gemeinsam mit den Bestellern.
- klare jährliche Vorgaben der Verwaltung für die Arbeit der Geschäftsführung
  - Innerhalb dieser Vorgaben und auf Basis der definierten A/K/V soll die Geschäftsführung zielorientiert und aus Eigeninitiative handeln können



#### Führungskultur OSTWIND

Für den OSTWIND sind zwei Aspekte von Bedeutung:

- Kommunikations-Kultur
  - Der Tarifverbund steht im Blickpunkt des öffentlichen Interesses
  - Es ist unabdingbar, dass offen, pro-aktiv und konstruktiv kommuniziert wird
- Führungskultur
  - Offene Kommunikations- und Feedbackkultur in der Verwaltung und zwischen der Geschäftsführung und den strategischen Organen des Tarifverbundes
  - Die Organe sollen sachbezogen, konstruktiv-kritisch und offen miteinander kommunizieren



#### Führungskultur OSTWIND

Spielregeln der Zusammenarbeit zwischen Verwaltung, Präsident und Geschäftsstelle resp. «Good Governance» betreffend

- Führungsprozess Präsident Geschäftsführung
- Sitzungen, z.B. Redezeit, Art der Projektaufträge
- Grundsätze der Zusammenarbeit



# Verbundstrategie & Organisationsentwicklung

#### Nächste Schritte

#### Verbundstrategie

- Jährlicher Strategie-Review der Verwaltung
- Aktualisierung aller Strategiedokumente im Tarifverbund OSTWIND

#### Organisationsentwicklung

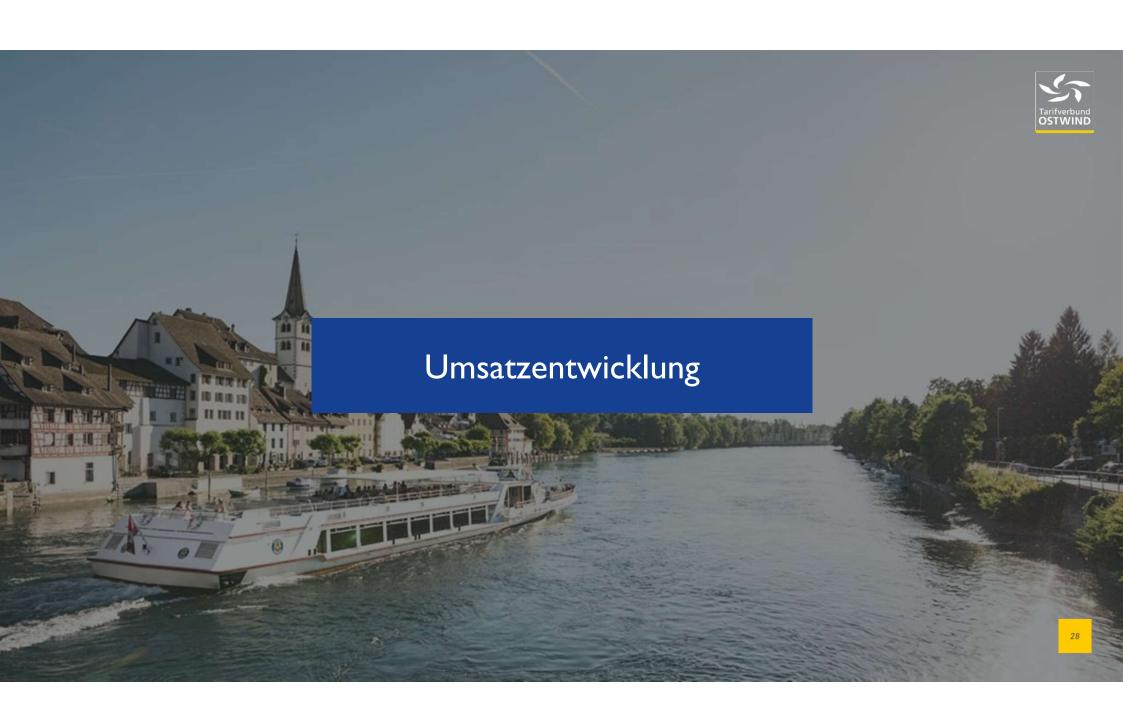
- Sitzungsmanagement
- Wahl und Übergabe neuer Verwaltungspräsident (GV 2022)
- Change Agenda



# Verbundstrategie & Organisationsentwicklung

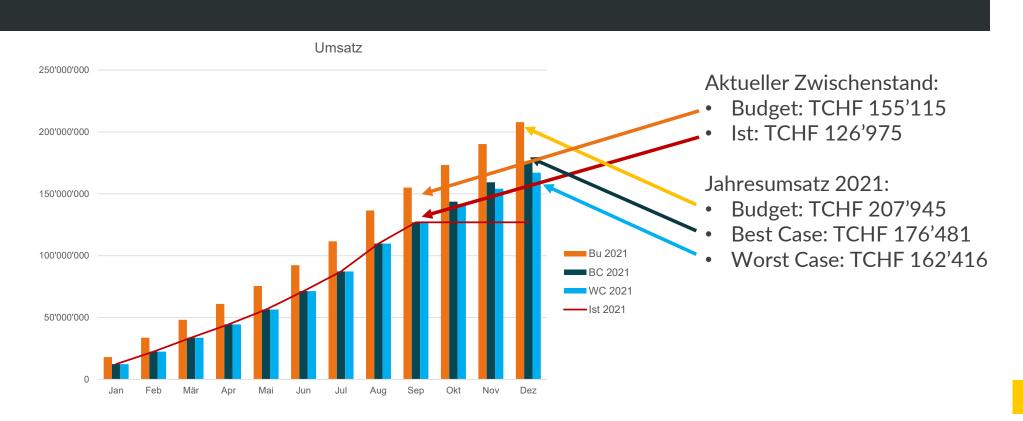
#### Hinweise

- Alle Dokumente/Grundlagen sind auf dem Sharepointserver abgelegt
- Das Präsentationsvideo zur Verbundstrategie ist im Newsportal des OSTWIND vorhanden
- Die heutige Präsentation wird auf dem Sharepointserver wie auch im Newsportal publiziert





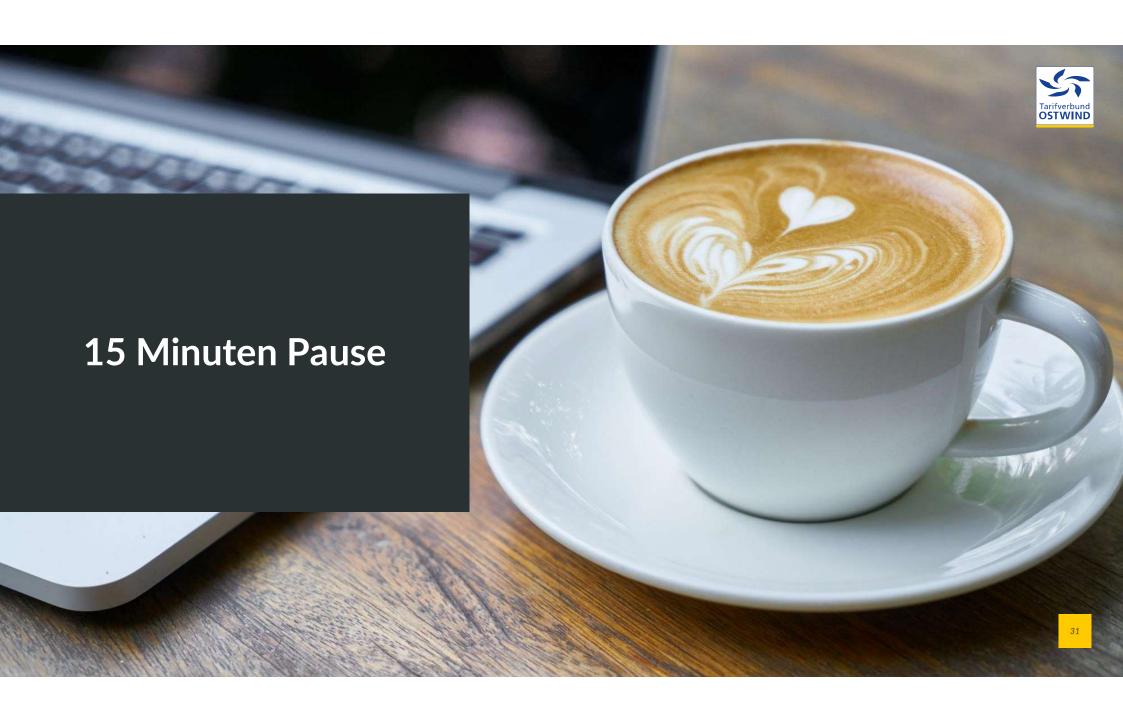
# **Umsatzentwicklung 2021**





# Prognosen 2022 und 2023

- Die ArG Prognose überprüfte die Offertprognosen 2022 und 2023
- Beschluss TVR (16.09.2021): Umsatzprognosen für den OSTWIND bleiben weiterhin gültig
- Die ArG Prognose beurteilt die Situation am 07.02.2022 erneut







#### Was sind Sparbillette?

- Sparbillette sind rabattierte und kontingentierte Streckenbillette
  - mit Kursbindung
  - nur online/mobile erhältlich
  - kein Umtausch und keine Erstattung



#### Ab wann werden Sparbillette im OSTWIND angeboten?

Erster Verkaufstag: 06.12.2021

Erster Gültigkeitstag: 12.12.2021

2 Jahre Pilot-Betrieb



# Auf welchen Strecken werden Sparbillette im OSTWIND angeboten?

- Auf verschiedenen Bahn- und Busstrecken
- Auf Kursen mit tiefer Auslastung
- Halteabschnittsgenaue Rabattierung und Kontingentierung





#### Wer bietet Rabatte an?

- Im Fahrplanjahr 2022:
  - BOS, PAG, SBB, SOB und Thurbo: Rabatte von 10%, 30%, 50%
  - Alle anderen TU: passive Teilnehmer (Rabatt 0%)
- Im Fahrplanjahr 2023 dürfen alle TU im OSTWIND Rabatte anbieten



# Sparbillette im OSTWIND

#### Wie funktioniert die Einnahmenverteilung der Sparbillette

- Erster Schritt: spitze Einnahmenverteilung
- Zweiter Schritt: Einnahmen fliessen in OSTWIND-Verteiltopf
- Dritter Schritt: Einnahmenverteilung mit OSTWIND-Verteilschlüssel



# Sparbillette im OSTWIND

#### Wie wird der Erfolg der Sparbillette kontrolliert?

- Marktforschung
- Regelmässige Reportings
- Regelmässiger Austausch in der Subgruppe Sparbillette



# **Sparbillette im OSTWIND**

#### Weitere Informationen

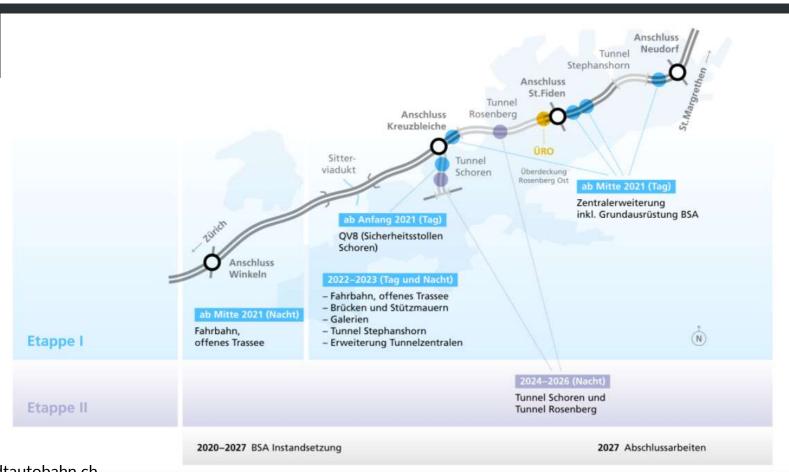
www.ostwind.ch/sparbillette







# Ausgangslage



Quelle: www.stadtautobahn.ch



# Ausgangslage



Quelle: www.stadtautobahn.ch





# Ausgangslage

# Berechnung der gewünschten Umlagerung auf den öV

Ø Anzahl Fahrzeuge HVZ 16'000

(je 2h HVZ Morgens und Abends in beide Richtungen)

■ -10 % nötige Umlagerung -1'600

davon 30 % Umlagerung auf öV 480

#### → Entspricht einem gewünschten Verkauf von 480 Abos

(Hin- und Rückfahrt = 1 Abo)

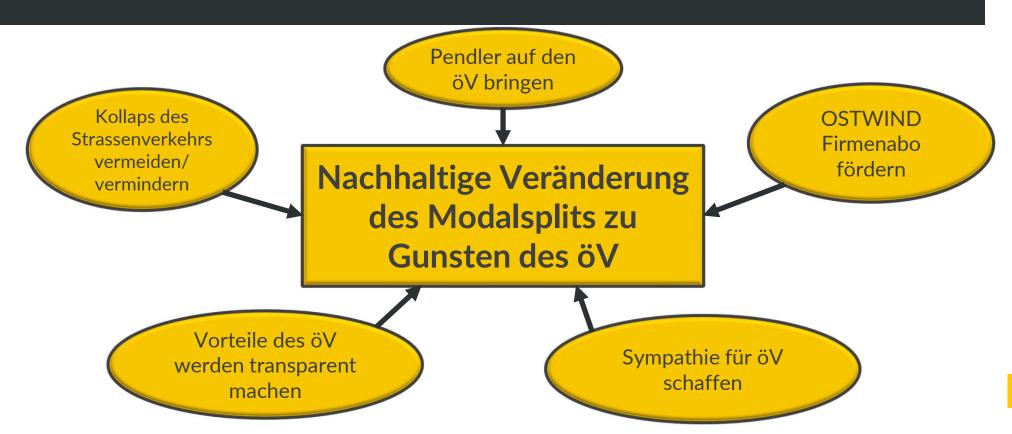




**OSTWIND** – steigen Sie um.



#### Ziele





# Herausforderungen





#### Skizzen









# Zeitplan

2021 2022 2023 2024 2025 2026 2027

Bauetappe 1 (Tagbau)

Steigen Sie um.

Information

**#staugeschichten**Emotion, Umdenken

Bauetappe 2 (Nachtbau)

Steigen Sie um.

situationsgerechte Information

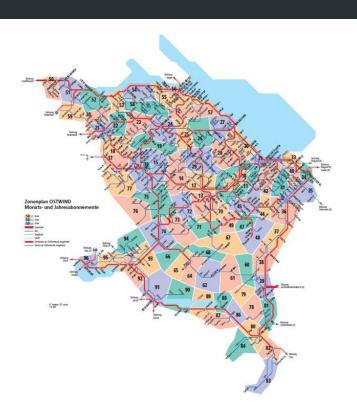
evtl. Anschlusskampagne

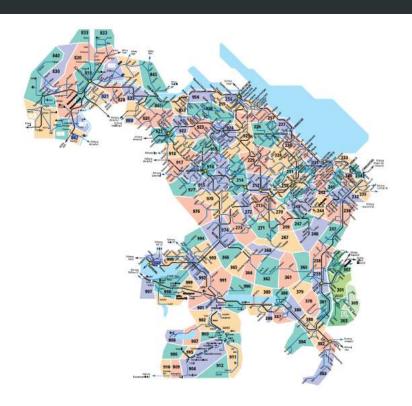
situationsgerecht





2002 2022







# Jubiläums-Slogan

# **OSTWIND** - verbindet seit 20 Jahren.







### Massnahme 1: Key Visual





## Massnahme 1: Key Visual → Anwendungs-Beispiel



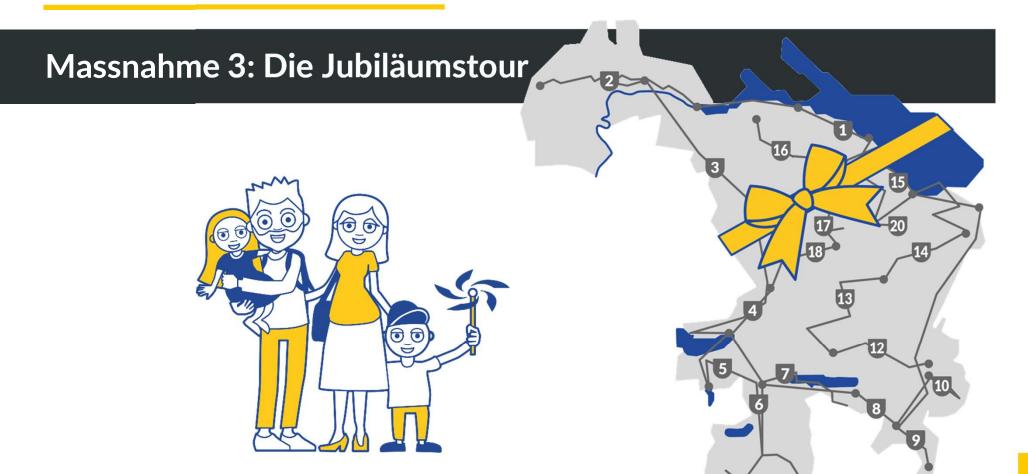




# Massnahme 2: Zentrale Landingpage









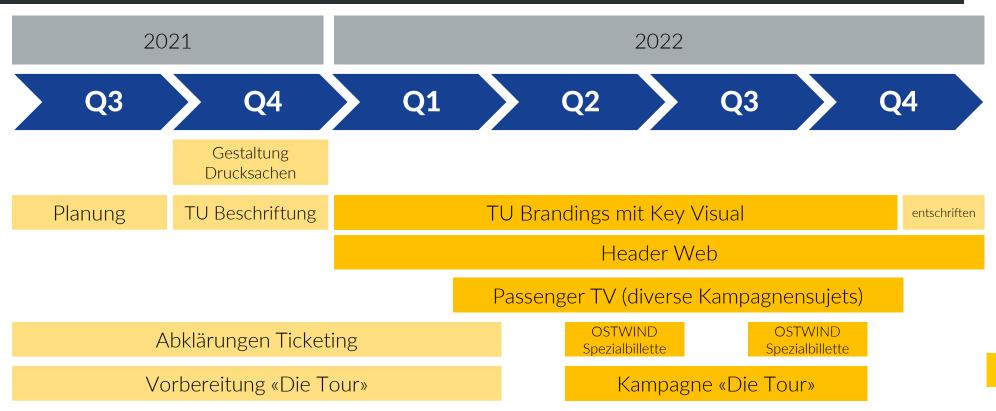
### Massnahme 4: Spezial-Billette

- Spezialbillett für Neu- und Gelegenheitskunden Minus 20 Franken-Billett (Arbeitstitel)
- Spezialbillett für Stammkunden Mitnahme-Billett (Arbeitstitel)







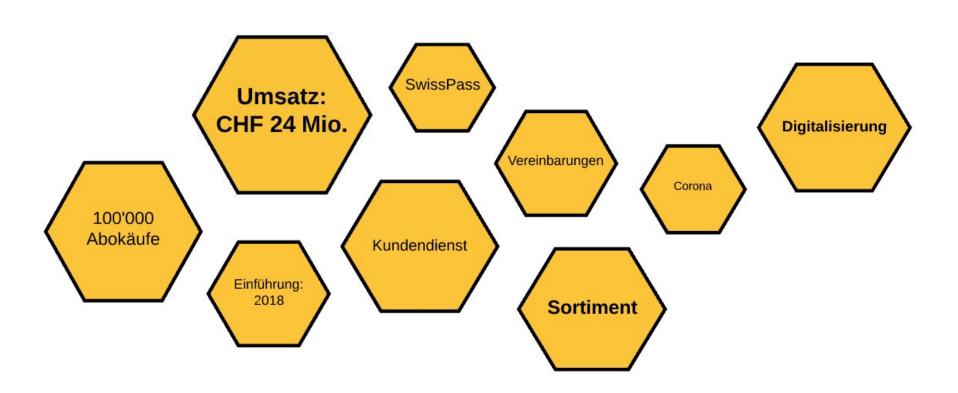






# **OSTWIND** Webshop

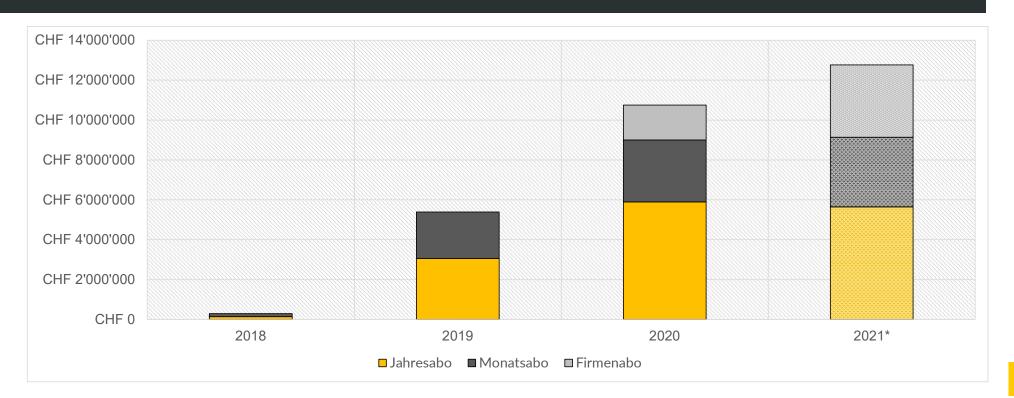
# Übersicht, Veränderungen, Entwicklungen





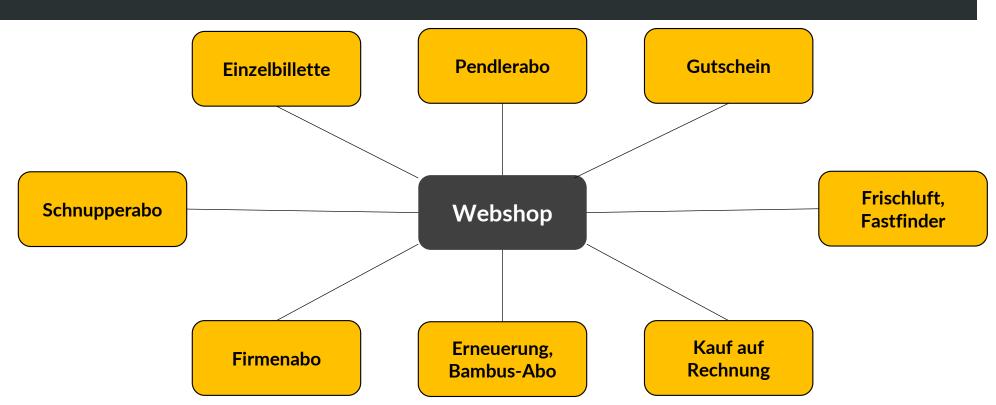
# **OSTWIND** Webshop

# Umsatzentwicklung





# Erweiterungen





#### **OSTWIND Firmenabo**

# Preisbildung und Bestellung

Preisbildung

Basispreis

Anzahl Zonen

Wohnort → Arbeitsort

**Firmenrabatt** 

%

«alle Zonen» OSTWIND

Bestellprozess

Antrag durch Mitarbeiter:in mittels Webformular



Prüfung und Freischaltung durch Firma



Kaufabschluss Mitarbeiter:in im Webshop







#### **Firmenabo**

#### Firma:

30% Rabatt-Modell

Standort in Gossau

#### Mitarbeiter:in:

Tamara Muster, 28 Jahre

Wohnort: St.Gallen

Arbeitsort: Gossau

#### Preisberechnung:

3 Zonen (Normalpreis: CHF 1008.-)

30% Rabatt (Mitarbeiterpreis: CHF 706.-)

• Firmenanteil (30%-Modell: CHF 450.-)

Total: CHF 1'156.-

Upgrade auf «Alle Zonen»

Rabattmodell	Firmenbeitrag 1. Kl.		Firmenbeitrag 2. Kl.		Firmenbeitrag Junior	
10%	CHF	490.00	CHF	270.00	CHF	220.00
15%	CHF	600.00	CHF	320.00	CHF	260.00
20%	CHF	730.00	CHF	370.00	CHF	290.00
25%	CHF	860.00	CHF	410.00	CHF	330.00
30%	CHF	980.00	CHF	450.00	CHF	380.00
35%	CHF	1'110.00	CHF	500.00	CHF	410.00
40%	CHF	1'220.00	CHF	540.00	CHF	450.00
45%	CHF	1'350.00	CHF	580.00	CHF	490.00
50%	CHF	1'470.00	CHF	630.00	CHF	520.00
75%	CHF	2'080.00	CHF	850.00	CHF	710.00
100%	CHF	2'700.00	CHF	1'070.00	CHF	890.00

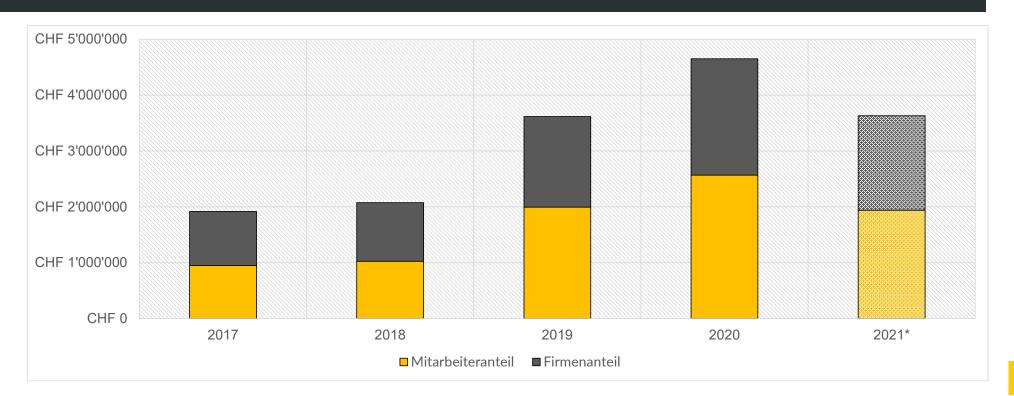


#### **Firmenabo**

- Gesamte Bestellabwicklung erfolgt online
- Automatisierte Emails
- Transparente Preisberechnung/Abokosten
- Export-Funktion für abgewickelte Verkäufe
- Diverse Möglichkeiten für individuelle Kundenwünsche:
  - Unterschiedliche Rabattmodelle für Lernende und Angestellte
  - OSTWIND Schnupperabo für Neueinsteiger:innen
  - Individuelle Zuständigkeiten (HR) je Firmenstandort
  - Upgrade auf 1. Kl. ...



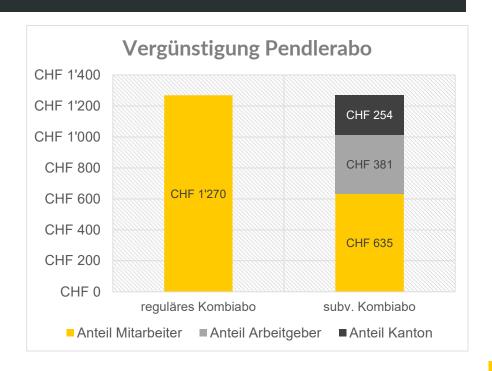
### **Firmenabo**





# Pilotprojekt Pendlerabo OTV-VVV

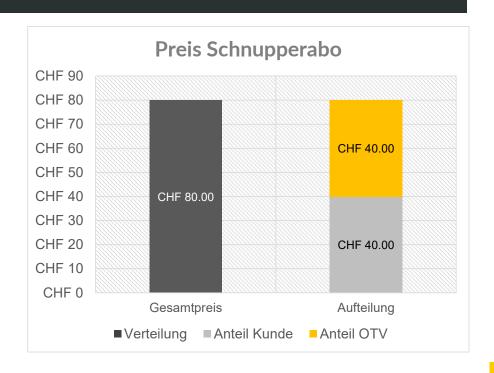
- Subventionsanteil Kanton: 20%
- Subventionsanteil Firma: 30%
- → Mitarbeitende profitieren doppelt





## Schnupperabo (Spezialabo 14 Tage)

- 14 Tage Laufzeit
- Enthält «Alle Zonen»
- Preis: CHF 40.- pro Abo
- Firmen, Aktionen, Neukund:innen





#### Einzelbillette

Fastfinder- und Frischluft-Anbindung





- Verbund- und DV-Billette
- Z-Pass-Billette
- Sparbillette (bald auch Verbund)
- Direkteinstieg mit Tageskarten





#### **Gutschein-Funktion**

- Corona-Kulanzmassnahmen
- Follow-Up-Möglichkeiten
- Aktionen, Schnupperabos
- Grundlage für Pendlerabo Pilot





#### **Ausblick**

#### Verbesserungen, Erweiterungen

- SwissPass-Login mit Verwaltungsbereich
- SwissPass-Erstellung im Webshop
- E-SAV für Abos und Einzelbillette
- Verbesserte Integration in die Webseite
- Neue Schnittstellen, schlanke Prozesse







#### Mixerhebung 2022 - Methode PostAuto AG

Beschluss der EPK vom 23.06.2021: OTV-Fahrausweismix-Erhebung 2022 mit Methode PostAuto

Erhebungswochen (EPK-Info Nr. 1 – 2021, 06.07.2021)

- **1**4.03.2022 20.03.2022
- **1**8.07.2022 24.07.2022
- **1**2.09.2022 18.09.2022
- **2**4.10.2022 30.10.2022



### Mixerhebung 2022 - Methode PostAuto AG

#### Ein paar Spezialitäten (neu seit letzter Erhebung)

- Niemandslandlinien
- HOP-TU mit Nettomix
- VHB-Kombi
- Bodenseeticket
- OSTWIND Sparbillette
- OSKAR (Ostschweizer Gästekarte)
- Post-Paid-Tickets



#### colecto

#### Revision colecto

- 2 Revisionen mit Revisionsstelle des OTV
- Schlussbericht folgt → positive Beurteilung, Berechnungen stimmen
- Erkenntnisse aus der Revision
  - → Benutzeroberfläche verbessern
  - → vor Kennzahlen-Eingabe (Januar 2022)





#### OTV-Verbundabrechnung@NOVA

- ab Abrechnungsmonat 01/2022
- Abrechnungsdaten neu über öV-Reporting (nicht mehr in DIVIS)
- öV-Reporting ersetzt ab 01/2022 das POR-in Ticket
- Übergangslösung:
   POR-in Ticket bis 01.07.2022 (Parallelbetrieb für Test mit DIVIS)



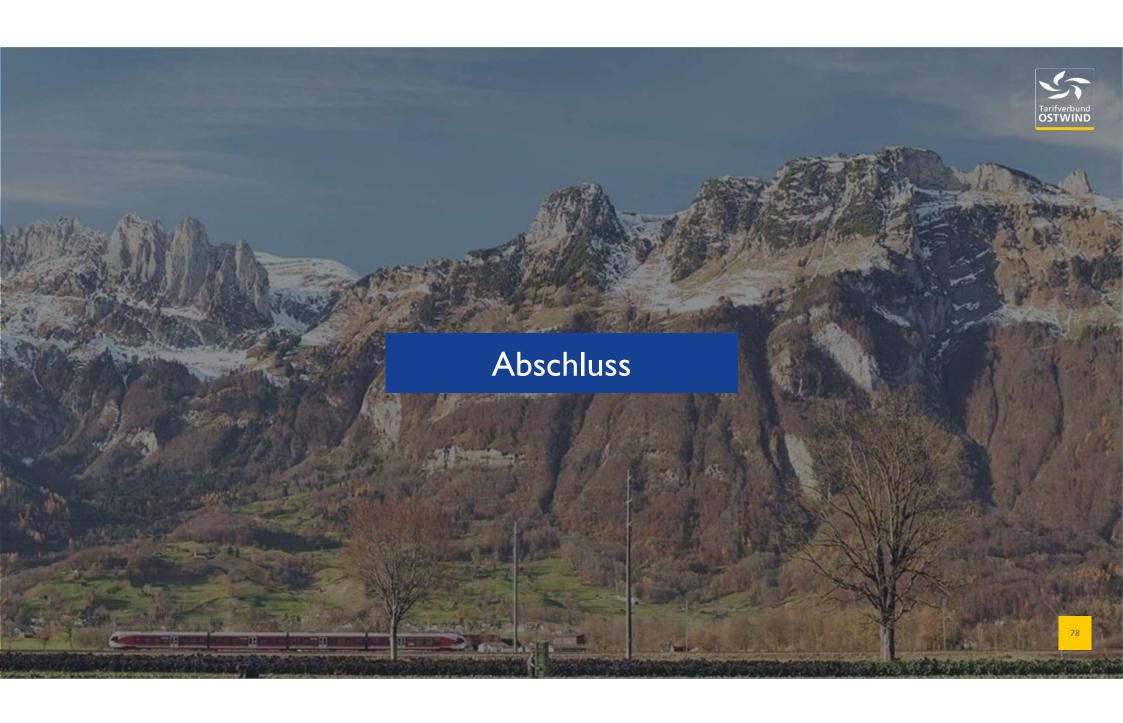
### Nationale Entwicklungen

- Kinder unter 6 Jahren ohne Begleitung reisen ab 12.12.2021 kostenlos
- Entwertungskarten: Geltungsdauer auf 1 Jahr reduziert



#### Weitere

- OSTWIND-Tickets App / Fairtiq
- Gegenseitige Anerkennung Kreuzlingen Konstanz
- ArG Sortimentsentwicklung





#### **Abschluss**

## Fragen/Antworten, Ausblick

- Generalversammlung
  - Mittwoch, 11. Mai 2022
- Informationsveranstaltungen
  - Dienstag, 22. November 2022
  - Mittwoch, 30. November 2022



# Fragen

